

# Unternehmer- Training



Hinter jeder Unternehmerin,  
hinter jedem Unternehmer steht  
**ein erfolgreicher Mensch.** ”



**Schule für Unternehmer**  
Seminare · Training · Coaching

## Für Selbstständige, Freiberufler und Unternehmer.

Wenn Sie selbstständig sind  
in einer dieser Branchen:  
**Dienstleistung, Handwerk  
oder Handel.**

Wenn Ihr Unternehmen sich  
in einer dieser Phasen  
befindet: Wachstum, Stabi-  
lisierung, Neuausrichtung.

Und ...

■ wenn Ihre Mitarbeiter  
sich wohlfühlen sollen

■ Sie Ihre Erfolge  
verbessern wollen

■ Sie mehr Umsatz und  
Gewinn möchten

■ Ihr Unternehmen  
gesund wachsen soll

■ Sie sich Struktur und  
Strategie wünschen

■ Ihr Wunsch ist, mehr Zeit  
für Familie und Freunde  
zu haben

■ Zufriedenheit als Mensch  
und Unternehmer/in ist für  
Sie wichtig ist

und...

■ Sie sind bereit für  
Veränderung?

Dann sind Sie bei der  
Schule für Unternehmer  
genau richtig.

Hier bekommen Sie persön-  
liche und praxisnahe Unter-  
stützung bei Gründung,  
Wachstum, Stabilisierung  
und Krise.



”

Sie suchen Inspiration, Motivation und Information. Sie wollen aktiv an Ihrem Erfolg arbeiten, mehr Umsatz und Gewinn generieren. Sie wollen über einen längeren Zeitraum den Fokus auf Ihrem Business halten.

**Gertrud Hansel**  
Schule für Unternehmer

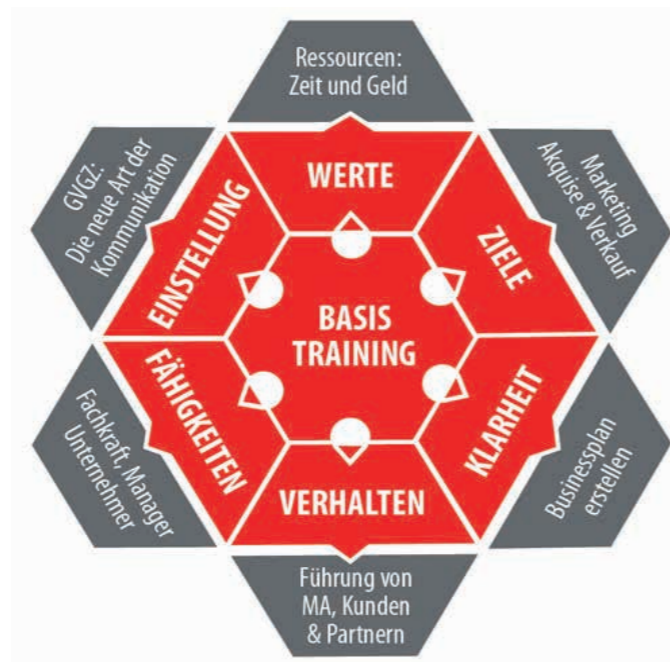
## Das Unternehmer-Training. Erfolgreich. Zusammen. Arbeiten.

Das Unternehmer-Training ist das Herzstück der Schule für Unternehmer und setzt sich aus drei Bausteinen zusammen:

- 1. Basis:**  
Grundlagen › Dauer 18 Tage, aufgeteilt in 6 Module
- 2. Aufbau:**  
unterschiedliche Themen, einzeln buchbar  
› Dauer 2 bzw. 3 Tage
- 3. Erfolgreich umsetzen:**  
spezielle Themen, einzeln buchbar › Dauer 2 Tage

Mit diesem Aufbau können Sie den zeitlichen Ablauf Ihrer Weiterbildung selbst gestalten.

Die einzelnen Module sind individuell buchbar, je nachdem, welches Thema im Moment wichtig für Sie und Ihr Unternehmen ist.



## Ich wollte Klarheit und Struktur.

Bekommen habe ich Werkzeuge, die mir geholfen haben, diese Zwischenziele zu erreichen. Gekommen bin ich als Selbständiger, dauernd mitarbeitender Alleinverantwortlicher. Jetzt führe ich ein Unternehmen mit 17 Mitarbeitern, habe viel Verantwortung abgegeben und habe dennoch alles im Griff.

**Claudius Eder**  
Meister Eder Gebäudedienstleistungen, Neusäß



## Worum es im Unternehmer-Training geht. Und was Sie bekommen.

Sie wollen eine fundierte, praxisorientierte und kompakte Weiterbildung, die Sie als Unternehmer, Selbstständiger oder Freiberufler wirklich nachhaltig weiterbringt?

### Die Themen:

Struktur, Ziele, Werte, Führung, Marketing, Akquise, Verkauf, Mitarbeiter, Team und Finanzen. Alle Bereiche sind praxisnah aufbereitet – damit Sie das Erlernete direkt in Ihrem Unternehmen anwenden können. Sie erfahren in den einzelnen Modulen persönlichen und unternehmerischen Mehrwert. Ganz sicher!

### Was Sie bekommen.

- Einen vertrauensvollen Rahmen
  - Sie reflektieren Ihr bisheriges und künftiges Verhalten und passen es an Ihre Ziele an
  - Sie erweitern Ihre Fähigkeiten im Umgang mit Zahlen und Menschen erheblich
  - Sie konzentrieren sich wieder auf das Wesentliche und Ihre Ziele
  - Sie nehmen die Rolle als Firmengestalter ein
  - Sie wissen wieder genau, warum Sie was tun und erleben den Sinn im Tun
- Sie lernen erprobte, fundierte und praxisbezogene Inhalte
  - Sie nutzen eine moderne Fortbildung in kleinen Gruppen
  - Sie bekommen sofort anwendbares Praxiswissen
  - Ein Abschlusszertifikat

### Was Sie davon haben.

- Sie bleiben am Ball
- Sie sind inspiriert und motiviert
- Sie nutzen den Erfahrungsaustausch mit anderen Unternehmern
- Es entstehen Synergien im Gruppen-Netzwerk
- Sie bekommen Anleitungen, wie Sie aktiv und effizient eigene Ziele umsetzen
- Sie lernen Werkzeuge und Methoden kennen, die Sie täglich einsetzen werden
- Sie schaffen messbar mehr Erfolg

## Von der Fachkraft zur Unternehmerin.

Was mir besonders gefiel, war der Zeitraum über mehrere Monate. So konnte ich Entwicklungen verfolgen, gegebenenfalls korrigieren und ich blieb dran.

”

### Regine Fälschle

seit 25 Jahren selbstständig mit dem Kosmetikstudio Fälschle, Augsburg



## Ziele, die ehemalige Teilnehmer erreicht haben.

- Mehr Umsatz und Ertrag
- Motivierte Mitarbeiter, die auch bleiben
- Zielführende Bankgespräche und eine gute Finanzierung
- Einmalkunden wurden zu Stammkunden
- Das Team arbeitet motiviert und verlässlich
- Statt Interessenten werden jetzt Wunschkunden bedient
- Jetzt ist die Struktur da, die zum Wachsen wichtig ist
- Endlich werden Zahlenauswertungen verstanden und genutzt
- Die Rolle des Unternehmers wird gelebt
- Mehr Zeit für Familie und anderes, was auch wichtig ist
- Der Businessplan ist geschrieben: Es sind alle Bereiche im Unternehmen klar und definiert

Das Unternehmer-Training gliedert sich in sechs Module und findet in Augsburg in den Räumen der Schule für Unternehmer statt



## Leider konnte man bisher auf keiner Schule lernen

wie man ein Unternehmen erfolgreich führt. Das Unternehmer-Training setzt genau hier an. Sie selbst tragen alle Fähigkeiten und Ressourcen in sich, um Ihr Unternehmen zum Blühen zu bringen.

”

Gertrud Hansel  
Schule für Unternehmer



## Das Basistraining.

### Das „Herzstück“ der Schule für Unternehmer.

#### Sie wollen mehr Erfolg. Dann sind Sie hier richtig.

Das Unternehmer-Training hat sich bewährt. Es ist das „Herzstück“ der Schule für Unternehmer. Ein sehr persönliches Coaching, verbunden mit dem konstruktiven Austausch mit anderen Unternehmern. Immer finden die Teilnehmer hier Motivation und Werkzeuge, um die eigenen Ziele zu erreichen: Mehr Ertrag, zufriedene Mitarbeiter, Spass am Unternehmen, mehr Zeit für Familie und Hobbies. Was auch immer Erfolg für Sie bedeutet, dieses Training unterstützt Sie nachhaltig.

#### Die Inhalte.

- Visionen, Ziele, Werte, Glaubenssätze
- Unternehmerpersönlichkeit
- Verhalten und Fähigkeiten
- Marketing und Marketingplan
- Akquise und Verkauf
- Mitarbeiterauswahl und -führung
- Ressourcen und Finanzen

#### Die Methode.

Eine feste Gruppe mit max. 12 Personen sichert den Austausch. Feste Termine sichern die Kontinuität. Ein bewährtes Konzept unterstützt Sie, Ihr Unternehmen als Ganzes zu sehen. Persönliches Coaching bringt Sie als Unternehmerpersönlichkeit weiter. Alle gelernten Methoden werden direkt mit aktuellen Themen geübt. Auch während der trainingsfreien Zeiten erhalten Sie aktive Unterstützung. Am Ende des Kurses werden Sie Ihre persönlichen Ziele umsetzen. Versprochen.

#### Ihre Vorteile.

- Sie werden mit Ihrem Unternehmen ein halbes Jahr umfassend begleitet.
- Sie lernen praxisnahes, umsetzbares Wissen darüber, wie Sie mit Ihrem Unternehmen Ihre Ziele erreichen.
- Sie gehen Ihre individuellen und aktuellen Themen zeitnah an und finden die richtigen Lösungsansätze.
- Sie bekommen ein begleitendes Skript, das ehemalige Teilnehmer auch nach dem Kurs gerne nutzen.
- Sie sind Teil eines vertrauensvollen und wettbewerbsfreien Netzwerkes.
- Sie nutzen bereits während des Kurses neue Kontakte.
- Sie lernen nachhaltige Methoden, die Sie sicher durch Ihren Unternehmeralltag bringen.
- Dank der Branchenvielfalt in den Kursen erhalten Sie ganz neue Sichtweisen.

## Info Basistraining

**6 Module - jeweils 3 Tage in einer festen Gruppe über einen Zeitraum von ca. 6 Monaten.** Wir legen ganz besonderen Wert darauf, eine entspannte und vertrauensvolle Atmosphäre zu schaffen, die einen offenen Austausch mit anderen Unternehmer/innen möglich macht.

**18 Tage in einer festen Gruppe mit maximal 12 Personen. Alle selbstständig wie Sie.**

**Investition: 5.580 EUR \* bei Einmalzahlung**

Sollte Ihnen das Training nach dem ersten Modul nicht zusagen, haben Sie die Möglichkeit von der Buchung zurück zu treten.

\* Alle Preise verstehen sich als Nettopreise zzgl. 19% USt.

Darin enthalten sind Materialien, Skripten, Getränke und Snacks. Alle Aufwendungen sind steuerlich voll als Betriebskosten absetzbar.

Für Wiederholer gelten gesonderte Konditionen. Sprechen Sie uns an.

Unter Umständen wird die Beratung bzw. das Coaching über KfW oder BAFA gefördert. Sprechen Sie uns an.

## Das Aufbautraining. Jetzt geht es nochmal richtig los.

Im Anschluss an das Basis-Modul verfügen Sie über die Grundlagen, um ein erfolgreiches Unternehmen zu entwickeln und zu führen. Die Aufbau-Module beantworten Ihre Fragen zu den wichtigen Themen der Unternehmensführung. Die Reihenfolge entscheiden Sie - je nachdem, was im Moment wichtig für Sie ist.

### Modul

#### »Business-Plan erstellen«

Bei Vielen scheitert das Erstellen eines Business-Plans schon gleich zu Beginn. Überforderung, Unkenntnis oder fehlende Disziplin kennen die Meisten. Oft fehlt die positive Erfahrung, was ein solcher Plan für das Unternehmen bewirken kann. Der aussagekräftige Business-Plan ist weder für die Bank noch Investoren gedacht. Er soll Ihnen als Leitfaden im turbulenten Unternehmeralltag dienen. Sie werden begeistert sein, wie einfach es ist, einen Plan für das nächste Jahr zu erstellen. Einen Plan, der Sie Ihren Zielen näher bringt.

In diesem Modul erfahren Sie Tricks und Tipps, wie es Ihnen gelingt, Ihre Ideen vom Kopf aufs Papier zu bringen. Ihr Fahrplan bzw. Ihre Landkarte auf dem Weg zum Erfolg. Persönlich und für Ihr Unternehmen. Ganz sicher.

#### Modul »Marketing, Akquise, Verkauf«

Marketing ist wesentlich mehr als Werbung. Hier lernen Sie, Ihren Markt gewinnbringend zu beobachten. Sie kennen den Idealstandort für Ihr Unternehmen. Sie bedienen Ihre Wunschkunden statt Ihren Interessenten hinterher zu laufen. Sie lernen Ihre persönliche Akquise-Strategie kennen und setzen diese auch um.

Ihr Preis passt zu Produkt und Zielgruppe. Sie erfahren hier, wie Sie sich an Ihrem Markt optimal präsentieren. Dieser Workshop ist ein Turbo für Ihren Erfolg.

#### Modul »Führung: Mitarbeiter, Kunden, Partner, Netzwerke«

Kommunikation ist das A und O. Das hören wir immer wieder. Sie wissen nach diesem Workshop genau, dass nicht nur Ihr Personal geführt werden möchte. Sie nutzen Partner und Netzwerke, die Spass und Umsatz bringen. Sie können Empfehlungsmarketing wirklich für sich nutzen. Sie können durch Ihr verändertes Verhalten endlich Ihre Kunden zu Stamm-

kunden und Ihr Personal zu begeisterten Mitarbeitern machen. Sie lernen auch, wie Sie künftig bereits bei der Einstellung von neuen Mitarbeitern wichtige Stellschrauben drehen und so langfristig Ihre Fluktuationsquote erheblich verringern.

Sie lernen in diesem Modul, wie Sie auch in Beziehungen Ihre Ziele verfolgen und erreichen können. Sie nutzen Werkzeuge und Leitfäden, die sich bewährt haben. Erfolgreiche Kommunikation. Ihre Kunden, Partner und Mitarbeiter werden es Ihnen danken.

## Info Aufbautraining

### ■ Modul »Business-Plan erstellen«

Dauer: 2 Tage

**Investition: 620 EUR \***

### ■ Modul »Marketing, Akquise, Verkauf«

Dauer: 3 Tage

**Investition: 930 EUR \***

### ■ Modul »Führung: Mitarbeiter, Kunden, Partner, Netzwerke«

Dauer: 3 Tage

**Investition: 930 EUR \***

\* Alle Preise verstehen sich als Nettopreise zzgl. 19% USt.

Darin enthalten sind Materialien, Skripten, Getränke und Snacks. Alle Aufwendungen sind steuerlich voll als Betriebskosten absetzbar.

Unter Umständen wird die Beratung bzw. das Coaching über KfW oder BAFA gefördert. Sprechen Sie uns an.

## Erfolgreich umsetzen. Umsetzen. Üben. Vertiefen.

Sie wollen einige Themen nochmals richtig üben. Ohne weiteren Input, ohne weitere Methoden. Einfach nur das Erlernte verfestigen. Den geschützten Rahmen nutzen und die Methoden anhand von aktuellen Themen testen. Fehler machen dürfen und noch einmal neu beginnen. Dafür sind diese Module gedacht. Mitmachen können alle Teilnehmer aus vergangenen Trainings, die vertiefen, auffrischen oder üben möchten.

### Wunschkunden - Akquise

Voraussetzung für die Teilnahme ist das Aufbau-Modul: „Marketing, Akquise und Verkauf“ (oder das Unternehmer-Training Basis).

Hier üben wir mit Hilfe des Wunschkunden-Akquise-Blocks. Eine geniale Strategie mit der Akquise richtig Spass macht.

### „GVGZ“

Voraussetzung für die Teilnahme ist das Aufbau-Modul: „GVGZ“, die neue Art der Kommunikation“ (oder das Unternehmer-Training Basis).

Hier üben wir die GVGZ anhand Ihrer praktischen Beispiele: Konflikte, Verfassen von Angeboten und E-Mails, Gespräche mit Mitarbeitern und Kunden.

### Meta-Programme

Voraussetzung für die Teilnahme ist das „Basis-Modul“ (oder das Unternehmer-Training Basis).

Hin-zu oder weg-von, reaktiv oder proaktiv, Interesse an Menschen oder Dingen.... Eine Vielzahl von Meta-Programmen bieten erheblichen Nutzen, um Bewerberprofile zu erstellen oder Kundenprofile zu erarbeiten. Hier üben wir den praktischen Umgang für Ihren ganz persönlichen Unternehmer-Alltag. Termine und Anmeldung

## Info Erfolgreich umsetzen.

### ■ Wunschkunden - Akquise

Dauer: 2 Tage

**Investition: 620 EUR \***

### ■ „GVGZ“

Dauer: 2 Tage

**Investition: 620 EUR \***

### ■ Meta-Programme

Dauer: 2 Tage

**Investition: 620 EUR \***

\* Alle Preise verstehen sich als Nettopreise zzgl. 19% USt.

Darin enthalten sind Materialien, Skripten, Getränke und Snacks. Alle Aufwendungen sind steuerlich voll als Betriebskosten absetzbar.

Unter Umständen wird die Beratung bzw. das Coaching über KfW oder BAFA gefördert. Sprechen Sie uns an.





If you can dream it  
**you can do it!**

Walt Disney



**Schule für Unternehmer**  
Seminare · Training · Coaching

Schule für Unternehmer  
Gertrud Hansel  
Seminare - Training - Coaching  
Reisinger Straße 39  
86159 Augsburg

Telefon: +49 (0) 821 / 65 09 18 88  
info@schule-fuer-unternehmer.de  
www.schule-fuer-unternehmer.de